ชุดความรู้การจัดการตลาดชุมชน:

เรื่องเล่าตลาดสุขใจ

ตลาดสุขใจเกิดจากการรวมตัวกันของ " กลุ่มธุรกิจเชิงคุณค่าสามพราน " ที่มีวัตถุประสงค์ในการลด ละ เลิก การใช้สารเคมีในการทำการเกษตรกรรม โดยมีสวนสามพรานเป็นแกนนำ ในระยะแรกสวนสามพรานมิโครงการ
ที่จะเลิกใช้สารเคมีในพื้นที่ทุกแห่งของสวน
สามพรานก่อน โดยเริ่มจากแปลงทดลองใน
พื้นที่ 30 ไร่ บนฝั่งตรงข้ามสวนสามพราน ที่
เราเริ่มทำการเพาะปลูกโดยไม่ใช้สารเคมี มี
ความต้องการที่จะเอาผลผลิตมาใช้ในโรงแรม
โดยตระหนักถึงสุขภาพที่ดีของลูกค้า ระยะ
เริ่มแรกเป็นสิ่งที่ยากมาก เนื่องจากพื้นที่
บริเวณใกล้เคียงใช้สารเคมีในการเพาะปลูกอยู่





การจัดเวทีการเรียนรู้



การจับจ่ายซื้อผักผลไม้ของผู้บริโภค

อาจจะเรียกได้ว่าทั้งอำเภอสามพรานก็เป็นได้ ทั้งนี้เนื่องจากอำเภอสามพรานเป็นแหล่งผลิต พืชผักผลไม้ที่ใหญ่แห่งหนึ่งของประเทศ เป็น ตลาดใหญ่ของการค้าปุ๋ยเคมีและยาฆ่าแมลง แห่งหนึ่ง ระยะแรกของการเริ่มโครงการ ทางสวนสามพรานได้เตรียมการในส่วนของ พนักงานเองโดย พาพนักงานไปดูงานและ อบรมนอกสถานที่ อาทิเช่น

- ไปดูการทำเกษตรอินทรีย์ ที่ศูนย์ ส่งเสริมเกษตรธรรมชาติ และสิ่งแวดล้อม จังหวัดสระบรี
- ทำการอบรมพนักงานเรื่องการทำ น้ำยาล้างจาน และผลิตภัณฑ์ชีวภาพ โดยศูนย์ ส่งเสริมเกษตรธรรมชาติ สระบุรี
- อบรมเรื่องการเพาะเห็ด ที่ศูนย์ เพราะเห็ดบ้านอรัญญิก จังหวัดนครปฐม
- การปลูกพืชสมุนไพร บ้านดงบัง มูลนิธิเจ้าพระยาอภัยภูเบศร์ จังหวัดปราจีนบุรี

ในระยะที่เราเริ่มทำการเกษตรกรรม แบบปลอดสารเคมี ได้มีเกษตรกรในพื้นที่ ใกล้เคียงให้ความสนใจมาใช้แปลงของสวน สามพราน เป็นแหล่งเรียนรู้ โดยเกษตรกร เหล่านี้มีปัญหาจากการใช้สารเคมี ทั้งใน ด้านหนี้สิน เนื่องจากสารเคมีเหล่านี้เป็น สิ่งที่ต้องเพิ่มปริมาณในการใช้มากขึ้นทุกปี ทำให้เกษตรกรเหล่านี้มีหนี้สินจากการผลิต จนล้นพ้นตัว เกือบจะเสียพื้นที่ในการทำกิน อีกทั้งยังมีปัญหาทางด้านสุขภาพ เจ็บป่วย ล้มตายไปจากการได้รับสารเคมีที่ใช้ ทำให้ เกษตรกรเหล่านี้มองเห็นภัยอันร้ายแรงจาก การใช้สารเคมี แต่ยังขาดองค์ความรู้ในการ ทำเกษตรอินทรีย์

สวนสามพรานจึงชักชวนเกษตรกร เหล่านี้มาร่วมโครงการ ภายใต้โครงการชื่อ "กลุ่มธุรกิจเชิงคุณค่าสามพราน โดยมี รศ.จุฑา ทิพย์ ภัทราวาท ผู้อำนวยการสถาบันวิชาการ ด้านสหกรณ์ มหาวิทยาลัยเกษตรศาสตร์ มา ช่วยในด้านองค์ความรู้ และ ดร.สีลาภรณ์ บัว สาย จากสำนักงานกองทุนสนับสนุนการวิจัย ได้เข้ามาสนับสนุนด้านเงินทุนเพื่อการวิจัย โดยทางสวนสามพรานได้รับการสนับสนุน จากหน่วยงานภาครัฐทั้งสองแห่งมาตั้งแต่ปี 2552 เป็นต้นมาจนถึงปัจจุบัน

จากการทำงานร่วมกันของภาคีเครือ ข่ายพันธมิตร และชุมชน ทางสวนสามพราน ได้จัดให้มีเวทีเรียนรู้รวม 16 ครั้ง ทำให้เกิด การขับเคลื่อนกลุ่มธุรกิจเชิงคุณค่าสามพราน ได้จริง วัดผลได้จากเครือข่ายที่มาเข้าร่วมมาก



ขึ้นในไตรมาสที่ 3 และมีภาคีใหม่เข้าร่วมอีก รวม 6 เครือข่าย ประกอบด้วยสมาชิกที่เข้า ร่วมอุดมการณ์มากกว่า 2,500 คน (จาก ข้อมูลเดือนสิงหาคม 2553)คือ

- 1. เครือข่ายคลองจินดาพัฒนายั่งยืน
- 2. เครือข่ายกลุ่ม OTOP ของอำเภอ สามพราน
- 3. เครือข่ายกลุ่มผลิตภัณฑ์ชีวภาพ สามพราน
- 4. เครือข่ายโรงเรียน 1 โรงเรียน 1 ผลิตภัณฑ์
- 5. เครือข่ายกลุ่มเกษตรอินทรีย์ ตำบลยายชา
- 6. เครือข่ายกลุ่มปลูกข้าวอินทรีย์ 16 จังหวัด

หลังจากที่เริ่มทำเกษตรปลอดภัย ในระยะแรก จนมีผลผลิต ทางเกษตรกรที่



เข้าโครงการเริ่มมีปัญหาในการระบายสินค้า ดังที่เป็นที่ทราบกันดีว่า ผลผลิตทางเกษตร ที่ไม่ใช้ยาฆ่าแมลง รูปลักษณ์ของผลผลิตจะ ไม่สวยงามเหมือนพวกที่ใช้ยาฆ่าแมลง เมื่อ นำไปขายที่ตลาด จึงถูกกดราคาจากพ่อค้า คนกลางประการหนึ่ง ไม่เป็นที่นิยมของ ลูกค้าที่เคยซินกับพืชผลที่ใช้สารเคมีที่ดูด้วย ภายนอกสวยกว่าทำให้ไม่สามารถขายได้

ทางสวนสามพรานจึงเริ่มเปิดช่องทาง ให้กับเกษตรกรเหล่านี้ โดยจัดบริเวณพื้นที่ ตลาดริมคลอง ให้เกษตรกรเข้ามาขายโดยไม่ คิดค่าใช้จ่าย และทดลองรับซื้อสินค้าเกษตร ปลอดภัยเข้ามาใช้ในกิจการของโรงแรม เพื่อ ทดสอบการกระจายของสินค้า และปรับปรุง
คุณภาพของสินค้าพันธมิตร พบว่า เกษตรกร
ยังขาดองค์ความรู้เรื่องการผลิต การตลาด การ
รับรองคุณภาพ การเก็บเกี่ยว และการขนส่ง
สินค้าเกษตร ซึ่งต้องการการสนับสนุนต่อไป
ในระยะยาว

สวนสามพรานได้เตรียมการในการ หาตลาดให้กับเกษตรกรเหล่านี้ต่อเนื่อง โดย ได้เตรียมพื้นที่ด้านหน้า ติดถนนเพชรเกษม จำนวน 7 ไร่ สร้างโรงเรือนขึ้นเพื่อเป็นที่ระบาย สินค้าให้กับเกษตรกรเหล่านี้ โดยในระยะแรก ตลาดจะเปิดให้บริการในวันเสาร์ – อาทิตย์ ตั้งแต่เวลา 10.00 น. – 17.00 น. ภายใต้ ตลาดสุขใจเริ่มเปิดให้บริการเป็น ครั้งแรกในวันที่ 27 พฤศจิกายน 2553 และมี พิธีเปิดอย่างเป็นทางการในวันที่ 12 ธันวาคม 2553 โดยมี ฯพณฯ องคมนตรี นายอำพล







ใบรับรองมาตรฐานเกษตรอินทรีย์ จากสหพันธ์เกษตรอินทรีย์นานาชาติ International Federation of Organic Agriculture Movements (IFOAM)

เสนาณรงค์ มาเป็นประธานในพิธีเปิด ระยะ แรกมีร้านค้าที่เข้ามาร่วมจำนวน 29 ร้านค้า

ด้านการลงทุน

ในการเปิดตลาดนี้ ทางสวนสามพราน ได้ใช้เงินในการก่อสร้างโรงเรือน ปรับภูมิทัศน์ และเปิดไหล่ทางบนถนนเพชรเกษมเป็นทาง เข้าตลาด เป็นเงินประมาณ 1,200,000.- บาท และใช้เงินในการดำเนินการในส่วนของตลาด สุขใจทั้งในด้านการแถลงข่าว การทำพีอาร์ใน ระยะ 6 เดือนแรกเป็นเงิน 1,069,698.- บาท ได้รับเงินสนับสนุนจากกองทุนวิจัย 341,254.- บาท เป็นส่วนที่สวนสามพรานสนับสนุนใน การดำเนินงาน (ไม่รวมค่าก่อสร้างก่อนเปิด) เป็นเงิน 728,444.- บาท

ด้านค่าใช้จ่าย

ในการบริหารตลาด จะมีค่าใช้จ่าย ในการจัดการจราจร การดูแลความปลอดภัย , ค่าน้ำยาตรวจสารเคมีตกค้าง , ค่าน้ำ ค่าไฟ ค่าโฆษณาประชาสัมพันธ์ , ค่าทำความสะอาด , ค่าถุงพลาสติกย่อยสลาย ฯลฯ ประมาณ เดือนละ 50,000.- บาท ซึ่งรายจ่ายทกรายการ ทางสวนสามพรานในฐานะที่เป็นพี่เลี้ยงในการ ดำเนินงานของตลาด ได้ทำรายละเอียดชี้แจง ให้ภาคีทราบโดยละเอียด

ผู้ค้าได้ร่วมใจกันจ่ายค่าใช้จ่ายในการ บริหารตลาดวันละ 50.- บาท ในแต่ละเดือน จะมีค่าใช้จ่ายติดลบที่ทางสวนสามพรานได้รับ ผิดชอบให้ประมาณเดือนละ 8,000.- ทางภาคี ผู้ค้าจึงได้ตกลงกันที่จะจ่ายค่าใช้จ่ายเพิ่มจาก 50 บาท เป็นวันละ 70.-บาท ประกอบกับมีผู้ ค้าเพิ่มขึ้นในปีที่ 2 ของการเปิดตลาด ทำให้ สามารถครอบคลุมค่าใช้จ่ายของตลาดได้

ปัญหาและอุปสรรคจากการดำเนิน โครงการเตรียมการเปิดตลาด

จากการดำเนินโครงการมาระยะหนึ่ง ปัญหาที่เกิดขึ้นในปีแรก ในช่วงระยะที่เตรียม การเปิดตลาดใหม่ เมื่อมีการติดต่อหาร้านค้า มาร่วมในตลาด พบปัญหาร้านค้าไม่สนใจที่จะ เข้าร่วมเนื่องจาก

- เป็นตลาดที่เริ่มใหม่ มีความเสี่ยงสูง
- เปิดขายเฉพาะวันเสาร์-วันอาทิตย์ ไม่คุ้มค่าต่อการลงทุน
 - แม่ค้าพ่อค้าไม่มั่นใจว่าสถานประกอบ

การอย่างสวนสามพรานจะสามารถทำตลาด ให้ยืนยาวได้

- มีกฎระเบียบที่เข้มงวดกว่าตลาด อื่นทั่วไป
- มีข้อจำกัดของสินค้าที่จะนำมาขาย สินค้าที่เป็นสุขภาพส่วนใหญ่มีตลาดอยู่ใน กรุงเทพฯ ไม่คุ้มค่าเดินทางในการมาขายที่ ตลาดสุขใจ
- สินค้าในตลาดไม่น่าดึงดูดใจ เนื่องจาก คนยังไม่ค่อยรู้จัก สาเหตุจากร้านค้าไม่อยาก นำสินค้ามามากเกินไป หากขายไม่หมดแล้ว ไม่มีแหล่งระบายสินค้าต่อ ตลอดจนการจัด วางสินค้าไม่จูงใจลูกค้าเท่าที่ควร
- ในระหว่างร้านค้าด้วยกันมีการแบ่ง แยก ไม่สามัคคีกัน ต้องให้ระบบการตัดสินโดย ผ่านฝ่ายของเจ้าของพื้นที่
- ร้านค้ายังขาดความเข้าใจในเรื่อง การประชุม เมื่อเลิกตลาดแล้วไม่ให้ความร่วม มือในการเข้าประชุมดีเท่าที่ควรในระยะแรก

หลังจากที่ตลาดเริ่มเปิดดำเนิน การมาได้ 6 เดือน พบว่า ผู้ค้าในตลาดเริ่มมี ความภูมิใจที่เป็นส่วนหนึ่งของตลาดมากขึ้น เมื่อตลาดสุขใจเริ่มเป็นที่รู้จัก ออกรายการ โทรทัศน์ และมีเรื่องลงในหนังสือพิมพ์ สื่อสิ่ง พิมพ์แขนงๆ ตลอดจนในเว็บไซด์ มากขึ้น ทุก คนต่างก็ให้ความสำคัญกับการประชุมตลาด เพิ่มขึ้น โดยเริ่มที่จะเสนอความเห็นในการ ปรับปรุงพัฒนาตลาด พยายามหากิจกรรมมา เป็นการส่งเสริมการตลาด แต่การเสนอความ เห็นความเห็นยังอิงถึงผลประโยชน์ส่วนตัวอยู่ ยังไม่มองถึงภาพรวมของตลาดเท่าที่ควร

จุดเด่นของตลาดสุขใจ

- 1. เป็นการขายตรงจากเกษตรกร สู่ผู้บริโภค โดยไม่ผ่านพ่อค้าคนกลาง ทำให้ เกษตรกรได้รับฟังความต้องการของผู้บริโภค โดยตรง เพื่อนำไปปรับปรุงผลผลิต
- 2. มีการควบคุมคุณภาพของสินค้า ในตลาด โดยระบบการคัดกรองจากคณะ กรรมการตลาด และมีการตรวจสารเคมีตกค้าง ในกรณีที่มีการตรวจพบสารตกค้างจะตัดสิทธิ์ ผู้ขาย
- 3. เกิดจากการร่วมมือของภาคีผู้ค้า โดยมีสวนสามพรานเป็นพี่เลี้ยงในการดำเนิน งานภาคีผู้ค้าร่วมกันเฉลี่ยค่าใช้จ่ายของตลาด ในเรื่องสาธารณูปโภค และค่าใช้จ่ายของตลาด ต่างๆ โดยทางสวนสามพรานลงทุนให้ชุมชน ในเรื่องสิ่งปลูกสร้างในตลาดในระยะเริ่มต้น
- 4. เป็นตลาดแห่งการเรียนรู้ เพราะ จะจัดให้มีการอบรมให้ความรู้ทางด้านการทำ เกษตรอินทรีย์ และความรู้โดยทั่วไปให้กับผู้ที่ สนใจเป็นประจำอย่างต่อเนื่อง อีกทั้งภาคีผู้ค้า ยังมีภูมิปัญญาชาวบ้านที่สามารถให้ความรู้ใน เรื่องผลผลิตที่นำมาจำหน่ายเป็นอย่างดี
- 5. มีการพัฒนาของตลาดภายใต้ ความรู้ทางด้านวิชาการจากสถาบันวิชาการ ด้านสหกรณ์ มหาวิทยาลัยเกษตรศาสตร์ และการสนับสนุนด้านเงินทุนจากสำนักงาน กองทุน สนับสนุนการวิจัย (สกว.)
- 6. เป็นตลาดที่สินค้ามีคุณภาพ ราคาเป็นธรรม จะสังเกตได้ว่าจำนวนรายรับ เฉลี่ยถ้าเทียบกับจำนวนคนจะไม่สูงเนื่องจาก ลักษณะของลูกค้ามาเป็นกลุ่ม จะไม่ซื้อทุกคน



รางวัลธุรกิจเพื่อสังคมแห่งเอเชีย (AREA) ที่ตลาดสุขใจได้รับ

และราคาสินค้าในตลาดอยู่ในเกณฑ์ค่อนข้าง ต่ำ ราคาต่ำสุด 10 บาท ถึง 250 บาท

7. มีบรรยากาศของความเป็นมิตร ระหว่างผู้ซื้อและผู้ขายมากกว่าตลาดโดยทั่วไป

8. เกิดการเรียนรู้ระหว่างผู้ค้า และผู้
บริโภค โดยผู้ค้านำความต้องการของผู้ซื้อไป
ปรับปรุงคุณภาพสินค้า และถ่ายทอดภูมิปัญญา
ให้กับผู้ซื้อ เช่นแนะนำสรรพคุณของพืชผักพื้น
บ้าน แนะนำการปลูกต้นไม้โดยไม่ใช้สารเคมี
จากการดำเนินโครงการตลาดสุขใจในนามกลุ่ม
ธุรกิจเชิงคุณค่าสามพราน จากการเริ่มต้นเปิด
ตลาดสุขใจ การส่งเสริมด้านการผลผลิตสินค้า
เกษตรอินทรีย์ มาจนถึงปัจจุบัน ได้มีหน่วย
งานและองค์กรแขนงต่างๆ เริ่มเล็งเห็นและ
ให้ความสำคัญอย่างต่อเนื่อง ซึ่งในการดำเนิน
งานของกลุ่มธุรกิจเชิงคุณค่าสามพราน ทำให้
มีผลงานที่โดดเด่นขึ้นมาอย่างต่อเนื่อง ดังนี้

ในโครงการระยะที่ 3 ปี พ.ศ. 2555 หลังจากที่สวนสามพราน ได้ริเริ่มการทำ เกษตรอินทรีย์ จนได้รับรองมาตรฐานเกษตร อินทรีย์ จากสหพันธ์เกษตรอินทรีย์นานาชาติ International Federation of Organic Agriculture Movements (IFOAM) หลัง จากดำเนินการมาและเป็นแหล่งถ่ายทอดองค์ ความรู้ด้านเกษตรอินทรีย์ตลอดจนเป็นแปลง ตัวอย่างเกษตรกรและผู้สนใจทั่วไปสามารถ เข้าไปเรียนรู้นำกลับมาประยุกต์ใช้ปฏิบัติตาม ได้ ทำให้ภาคีเครือข่ายกลุ่มธุรกิจเชิงคุณค่า สามพรานในตลาดสุขใจเริ่มมีการตื่นตัวหัน มาปรับเปลี่ยนจากเกษตรปลอดภัยสู่เกษตร อินทรีย์เพิ่มมากขึ้น ในนามกลุ่มธุรกิจเชิง คุณค่าสาม ได้รับรางวัล Asia Responsible Entrepreneurship Awards (AREA) ในด้าน SME CSR จาก Enterprise Asia องค์กร กลางของธุรกิจชั้นนำส่งเสริมกิจกรรมเพื่อ สังคม ที่ก่อประโยชน์ให้แก่ชุมชนและสังคม สวนสามพราน มีนโยบายให้ความสำคัญกับ วิถีไทย ชุมชน ธรรมชาติและสิ่งแวดล้อม และดำเนินการอย่างจริงจังมาโดยตลอด เป็น สถานที่ท่องเพี่ยวแห่งแรกในประเทศไทยที่ได้ รับรางวัลนี้ ในระดับภูมิภาคเอเชียตะวันออก เฉียงใต้ "ตลาดสุขใจ" ซึ่งได้รับรางวัลธุรกิจ เพื่อสังคมแห่งเอเชีย (AREA) เกิดจากความ ร่วมมือกันของสำนักงานกองทุนสนับสนุน การวิจัย (สกว.) สถาบันวิชาการด้านสหกรณ์ มหาวิทยาลัยเกษตรศาสตร์ เครื่อข่ายเกษตรกร นักวิชาการ และสวนสามพราน เพื่อเป็นแหล่ง จำหน่ายสินค้าเกษตรปลอดภัยต่อการบริโภค ในราคาที่เป็นธรรม บนหลักการพึ่งพาและร่วม มืคกัน เป็นเวทีแลกเปลี่ยนประสบการณ์ความ คิดเห็นระหว่างผู้ผลิตและผู้บริโภค พร้อมทั้งส่ง เสริมให้เป็นแหล่งท่องเที่ยวเรียนรู้สำหรับนัก ท่องเที่ยวผู้ใสใจสุขภาพและห่วงใยสิ่งแวดล้อม ด้วย